



Channel Partner Manager (m/w/d) 100%

[Jetzt bewerben](#)

Jeden Tag arbeiten wir hart daran, Kleinunternehmer erfolgreicher zu machen. Klingt ehrgeizig? Ist es auch. Deshalb brauchen wir deine Hilfe.

Wir vertreten die Philosophie, dass sich jedes Unternehmen hochwertige und effiziente Softwarelösungen leisten können soll. Deshalb ist bexio heute die führende Anbieterin webbasierter Business-Software für Kleinunternehmen.

Wir sind weiter auf Expansionskurs und zählen über 90'000 Kunden, über 7'000 Treuhand-Partner und mehr als 150 Mitarbeitende. Um weiter zu wachsen, brauchen wir tatkräftige Unterstützung!

Channel Partner Manager (m/w/d) 100%

Was dich bei uns erwartet:

- Du gewinnst mit Begeisterung grosse, strategische Vertriebspartner und begleitest sie vom ersten Kennenlernen bis zum erfolgreichen Abschluss der Zusammenarbeit.
- Du bist gerne unterwegs, besuchst unsere Partner vor Ort und baust damit starke, langfristige Beziehungen auf.
- Bei grossen Partnerschaften übernimmst du das Projektmanagement und die Koordination und sorgst dafür, dass alles reibungslos läuft und beide Seiten echten Mehrwert erhalten.
- Du entwickelst bestehende Kooperationen weiter und bringst gemeinsam mit dem Head of Sales neue Partnerschaftsmodelle auf den Weg, die unser Wachstum weiter vorantreiben.
- Mit kreativen Ideen wie Partner-Journey-Optimierungen, Webinaren, Newslettern oder Marketingaktionen stellst du sicher, dass unsere Partnerbetreuung ständig wächst und sich weiterentwickelt.
- Du repräsentierst bexio auf Messen, Partner-Events und Branchentreffen – und hast Spass daran, auch mal für

Speeches und Präsentationen auf der Bühne zu stehen.

- Du kümmerst dich um administrative Aufgaben wie Reportings, die Dokumentation im CRM und die Erstellung individueller Präsentationen.
-

Was wir von dir erwarten:

- Eine abgeschlossene Grundausbildung sowie eine entsprechende Weiterbildung im Bereich Verkauf, Marketing und / oder Betriebswirtschaft bringst du mit.
 - Du hast mindestens 5 Jahre Erfahrung im Bereich Sales- und / oder Partner-Management, Business Development oder im indirekten Vertrieb. Ausserdem verfügst du über Praxiserfahrung im managen grösserer Vertriebskooperationen.
 - Man kennt dich als Verkaufstalent, du verfügst über Verhandlungsgeschick und du kommunizierst mühelos auf allen Stufen - das Präsentieren vor einem grossen Publikum bereitet dir Spass.
 - Du arbeitest strukturiert und organisiert, bist einsatzfreudig, zielorientiert und eigenverantwortliches Planen und Arbeiten sind genau dein Ding.
 - Deine Muttersprache ist Deutsch und die Kommunikation in Englisch bereitet dir keine Mühe, gute Französischkenntnisse sind ein Plus.
-

Was du von uns erwarten darfst:

- Work smart: Flexible Arbeitszeiten sind bei uns an der Tagesordnung. Ausserdem wählst du den für deine Aufgaben idealen Arbeitsort, wann immer dies deine Arbeit erlaubt.
 - Fairer Lohn: Du leistest gute Arbeit, wir die angemessene Bezahlung.
 - Du bist wichtig - Das Herzstück unserer Firma sind die Mitarbeitenden. Deshalb gehen wir respektvoll und unkompliziert miteinander um. Zudem geben wir dir den Freiraum, dich in einem positiven Arbeitsumfeld persönlich zu entfalten.
 - Team first: Ein gutes Team leistet noch bessere Arbeit. Deshalb organisieren wir regelmässig Mitarbeiter-Events, um den Zusammenhalt zu stärken.
 - Gesunde Mitarbeitende: Uns geht es gut, wenn es dir gut geht. Deshalb fördern wir eine ausgewogene Balance zwischen Arbeit-und Privatleben mit Sport- und Entspannungsangeboten.
 - Mehr als nötig: bexio übernimmt für dich den grösseren Prämienanteil der Pensionskasse. Zudem bieten wir ein auf dich und dein Leben passendes, individuelles Wahlprogramm.
 - Du kannst von günstigen Mobile Abo Konditionen profitieren.
-

Was du sonst noch über uns wissen solltest:

Wir sind ein junges dynamisches Unternehmen, welches im Team gemeinsam daran arbeitet, ein grossartiges Produkt noch besser zu machen. Du bist bei uns richtig, wenn du mit uns in lebendiger Scale-Up-Atmosphäre an dieser Ideologie arbeiten willst und das Web sowie seine Möglichkeiten liebst. Bei uns gibt es Raum, sich persönlich und fachlich in einem positiven Arbeitsumfeld weiterzuentwickeln und deinen Ideen den nötigen Freiraum zu geben.

Klingt gut? Dann bewirb dich direkt unter folgendem Link online. Der Umwelt zuliebe, verzichte bitte auf Bewerbungen in Papierform – digitalisierte Form genügt.

Wir freuen uns auf dich!

Jetzt bewerben