



Senior Sales Manager Vevey (f/h/d) 100%

Chaque jour, nous donnons tout pour que les propriétaires de petites entreprises aient plus de succès. Cela semble ambitieux ? Oui, ça l'est ! C'est pourquoi nous avons besoin de ton aide.

Nous voulons offrir à chaque entreprise des solutions informatiques adaptées, efficaces et de haute qualité. C'est ainsi que bexio est aujourd'hui le premier fournisseur de logiciels de gestion d'entreprise en ligne pour les petites entreprises.

Fondé en 2013, bexio est aujourd'hui en pleine expansion. Actuellement, nous comptons 100'000 clients, plus de 7000 partenaires fiduciaires et plus de 150 employés.

Senior Sales Manager Vevey (f/h/d) 100%

Ce qui t'attend chez nous :

- Tu es responsable du canal de distribution indirect de nos partenaires « fiduciaires ».
 - L'acquisition de nouvelles fiduciaires, ainsi que le suivi des fiduciaires existantes – du premier contact jusqu'à l'établissement et au développement d'un partenariat durable et à long terme – font partie de tes missions principales.
 - Tu vends également l'ensemble de notre gamme de produits aux fiduciaires de la région qui t'est attribuée, qu'il s'agisse de formations, de licences logicielles ou d'applications issues de notre Marketplace.
 - Les tâches administratives, telles que le reporting, l'analyse des performances, le suivi des mesures de vente et la préparation des documents de vente, font aussi partie de ton travail, tout comme la participation à des salons professionnels.
 - Ton domaine d'activité couvre plusieurs cantons et nécessite des déplacements.
-

Ce que nous demandons :

- Tu disposes d'une formation de base ainsi que d'une formation continue dans le domaine de la vente ou de la gestion d'entreprise.
 - Tu justifies d'au moins 4 à 5 ans d'expérience professionnelle dans le service externe, la gestion de partenaires ou la distribution indirecte, de préférence sur le marché suisse.
 - Tu as un véritable talent pour la vente, tu es doué pour la négociation comme pour la conclusion d'affaires, et tu sais communiquer aisément à tous les niveaux.
 - Tu possèdes idéalement des connaissances de base en comptabilité financière et en gestion des salaires, et le secteur fiduciaire ne t'est pas inconnu.
 - Tu es proactif, organisé, autonome et orienté vers les objectifs.
 - Tu apprécies le travail en équipe. Le français est ta langue maternelle et tu as un niveau de négociation en anglais ou en allemand ; l'italien est un atout. Tu es flexible et prêt à rencontrer tes clients sur place, avec une disponibilité pour te déplacer en Suisse à hauteur d'environ 60 à 80 %.
-

Ce que tu peux attendre de nous :

- Work smart: les horaires de travail flexibles sont chez nous monnaie courante. En outre, homeoffice ou libre choix du lieu de travail pour les missions qui le permettent.
 - Salaire équitable: tu fais du bon travail, nous payons équitablement.
 - L'équipe d'abord: une bonne équipe fait un meilleur travail. C'est pourquoi nous organisons régulièrement des événements pour les employés afin de renforcer la cohésion.
 - Tu es important: les employés sont au cœur de notre entreprise. C'est pourquoi nous nous traitons les uns les autres de manière respectueuse et simple. De plus, nous te donnons la possibilité de t'épanouir dans un environnement de travail positif.
 - Nous prenons en charge la majorité des primes de ta caisse de pension. Nous proposons également un programme individuel à choix, adapté à toi et à ta vie.
 - Nos collaborateurs bénéficient de conditions avantageuses sur les abonnements de téléphonie mobile.
-

Ce que tu devrais encore savoir sur nous :

Nous sommes une jeune entreprise dynamique qui travaille en équipe pour améliorer constamment notre formidable produit. Si tu veux travailler avec nous dans cet état d'esprit et dans l'atmosphère vivante d'une scale-up, si tu aimes le Web avec toutes ses possibilités, alors tu es la personne qu'il nous faut. Chez nous tu as la possibilité de te développer personnellement et professionnellement dans un environnement de travail positif et de donner libre cours à tes idées.

Ça t'intéresse ? Alors envoie ton dossier de candidature directement en ligne en cliquant sur le lien suivant. Pour le bien de l'environnement, merci de ne pas envoyer de dossier de candidature sur support papier - une forme numérisée suffit.

Nous nous réjouissons de faire ta connaissance !



Senior Sales Manager Vevey (f/h/d) 100%

Additional information

Location **Vevey**

Position type **Full-time employee**

Start of work **Apr 20, 2026**

Responsible

Justin Wettengel