



Partner Success Manager 100% (w/m/d)

[Jetzt bewerben](#)

Jeden Tag arbeiten wir hart daran, Kleinunternehmer erfolgreicher zu machen. Klingt ehrgeizig? Ist es auch. Deshalb brauchen wir deine Hilfe.

Wir vertreten die Philosophie, dass sich jedes Unternehmen hochwertige und effiziente Softwarelösungen leisten können soll. Deshalb ist bexio heute die führende Anbieterin webbasierter Business-Software für Kleinunternehmen.

Wir sind weiter auf Expansionskurs und zählen über 90'000 Kunden, über 7'000 Treuhand-Partner und mehr als 150 Mitarbeitende. Um weiter zu wachsen, brauchen wir tatkräftige Unterstützung!

Partner Success Manager 100% (w/m/d)

Was dich bei uns erwartet:

- Du bist die erste **Ansprechperson für unsere Treuhand-Partner** und begleitest sie entlang ihrer gesamten Reise bei bexio – vom ersten Kontakt bis hin zur erfolgreichen Nutzung unserer Lösung.
- In spannenden Produkt-Demos, inspirierenden Academys und interaktiven Webinaren zeigst du, wie einfach und effektiv bexio eingesetzt werden kann.
- Du **unterstützt Treuhänder bei der Migration ihrer Mandanten** und stellst sicher, dass alles reibungslos läuft – vom Start bis zur Lizenznutzung.
- Du baust langfristige, vertrauensvolle Beziehungen zu unseren Partnern auf – **online, telefonisch** und bei gelegentlichen Vor-Ort-Besuchen, die du gemeinsam mit unserem Sales- und Partner-Manager durchführst.
- Du arbeitest eng mit Teams wie **Support, Produktmanagement** und **Marketing** zusammen, um die Wünsche und Bedürfnisse unserer Partner zu verstehen und umzusetzen.

- Mit deiner Kreativität und deinem Engagement trägst du aktiv zur Entwicklung und Umsetzung unserer **go-to-market-Strategie** bei und hilfst uns, den Treuhand-Kanal bei bexio noch stärker zu machen.
-

Was wir von dir erwarten:

- Du hast eine abgeschlossene Ausbildung, ergänzt durch Weiterbildung und 3-4 Jahre Berufserfahrung, idealerweise im Kundendienst oder Verkauf.
 - Du verfügst über Fachwissen in den Bereichen Treuhand und Buchhaltung – Erfahrung mit SaaS-Lösungen wäre das i-Tüpfelchen.
 - Du liebst es, mit Geschäftskunden zusammenzuarbeiten, und bringst Erfahrung im Partner- oder Account-Management mit.
 - Deine Präsentationen begeistern, und du fühlst dich in Webinaren und bei Schulungen so richtig in deinem Element.
 - Eine Can-do-Mentalität, Eigeninitiative, Teamgeist und die Fähigkeit, auch komplexe Themen schnell zu durchdringen, zeichnen dich aus.
 - Du bist offen, kommunikativ und weisst, wie du Menschen auf allen Ebenen mitreissen kannst.
 - Deutsch ist deine Muttersprache und du kannst dich sehr gut in Wort und Schrift auf Französisch verständigen. Zusätzlich glänzt du mit guten Englisch Kenntnissen.
-

Was du von uns erwarten darfst:

- Work smart: Flexible Arbeitszeiten sind bei uns an der Tagesordnung. Ausserdem wählst du den für deine Aufgaben idealen Arbeitsort, wann immer dies deine Arbeit erlaubt.
 - Fairer Lohn: Du leistest gute Arbeit, wir die angemessene Bezahlung.
 - Du bist wichtig - Das Herzstück unserer Firma sind die Mitarbeitenden. Deshalb gehen wir respektvoll und unkompliziert miteinander um. Zudem geben wir dir den Freiraum, dich in einem positiven Arbeitsumfeld persönlich zu entfalten.
 - Team first: Ein gutes Team leistet noch bessere Arbeit. Deshalb organisieren wir regelmässig Mitarbeiter-Events, um den Zusammenhalt zu stärken.
 - Gesunde Mitarbeitende: Uns geht es gut, wenn es dir gut geht. Deshalb fördern wir eine ausgewogene Balance zwischen Arbeit-und Privatleben mit Sport- und Entspannungsangeboten.
 - Mehr als nötig: bexio übernimmt für dich den grösseren Prämienanteil der Pensionskasse. Zudem bieten wir ein auf dich und dein Leben passendes, individuelles Wahlprogramm.
 - Du kannst von günstigen Mobile Abo Konditionen profitieren.
-

Was du sonst noch über uns wissen solltest:

Wir sind ein junges dynamisches Unternehmen, welches im Team gemeinsam daran arbeitet, ein grossartiges Produkt noch besser zu machen. Du bist bei uns richtig, wenn du mit uns in lebendiger Scale-Up-Atmosphäre an dieser Ideologie arbeiten willst und das Web sowie seine Möglichkeiten liebst. Bei uns gibt es Raum, sich persönlich und fachlich in einem positiven Arbeitsumfeld weiterzuentwickeln und deinen Ideen den nötigen Freiraum zu geben.

Klingt gut? Dann bewirb dich direkt unter folgendem Link online. Der Umwelt zuliebe, verzichte bitte auf Bewerbungen in Papierform – digitalisierte Form genügt.

Wir freuen uns auf dich!

Jetzt bewerben