



Team Lead Partner Management (w/m/d) 100%

[Jetzt bewerben](#)

Jeden Tag arbeiten wir hart daran, Kleinunternehmer erfolgreicher zu machen. Klingt ehrgeizig? Ist es auch. Deshalb brauchen wir deine Hilfe.

Wir vertreten die Philosophie, dass sich jedes Unternehmen hochwertige und effiziente Softwarelösungen leisten können soll. Deshalb ist bexio heute die führende Anbieterin webbasierter Business-Software für Kleinunternehmen.

Wir sind weiter auf Expansionskurs und zählen über 100'000 Kunden, über 7'000 Treuhand-Partner und mehr als 150 Mitarbeitende. Um weiter zu wachsen, brauchen wir tatkräftige Unterstützung!

Team Lead Partner Management (w/m/d) 100%

Was dich bei uns erwartet:

- Du führst und coachst unser Partner Manager Team an den Standorten Rapperswil und Vevey und förderst die individuelle Weiterentwicklung deiner Mitarbeitenden.
- Dein Alltag besteht aus einem vielseitigen Mix: Du verantwortest die operative Leitung und bist gleichzeitig selbst aktiv an der Verkaufsfrente tätig.
- Du gewinnst neue Treuhand-Partner im Aussendienst hinzu und baust bestehende Kooperationen in der Deutschschweiz sowie in der Romandie nachhaltig aus.
- Die Überwachung der Verkaufszahlen und KPIs gehört ebenso zu deinen Aufgaben wie das Ableiten und Umsetzen konkreter Massnahmen zur Zielerreichung.
- Du gestaltest unsere Vertriebsabläufe aktiv mit, definierst neue Standards und stellst deren Einhaltung im Daily Business sicher.

- Als zentrale Schnittstelle arbeitest du eng mit den Teams aus Marketing, Produktmanagement und Partner Success zusammen, um unseren Marktauftritt zu stärken.
 - Du unterstützt dein Team bei komplexen Anfragen sowie im Beschwerdemanagement und sorgst für eine hohe Servicequalität gegenüber unseren Partnern.
-

Was wir von dir erwarten:

- Du blickst auf mindestens fünf Jahre fundierte Erfahrung im Verkauf zurück und bringst idealerweise zwei oder mehr Jahre Führungserfahrung mit.
 - Deine kaufmännische Grundbildung hast du mit einer Weiterbildung im Bereich Verkauf oder Betriebswirtschaft (vorzugsweise auf Stufe HF) ergänzt.
 - Du kommunizierst absolut sicher in Deutsch sowie Englisch und verfügst über sehr gute Französischkenntnisse für die Betreuung unserer Westschweizer Partner.
 - Als motivierende Führungspersönlichkeit verstehst du es, Ziele klar zu vermitteln und dein Team durch deine eigene Begeisterung für den Vertrieb mitzureissen.
 - Du besitzt ein ausgeprägtes Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge und hast die Fähigkeit, komplexe Themen in handfeste Massnahmen zu übersetzen.
 - Eine hohe Affinität zu Software und IT setzen wir voraus, während Kenntnisse im Treuhandwesen oder der Buchhaltung ein grosses Plus sind.
 - Dein Wohnort liegt idealerweise in der Region Biel/Fribourg, Bern, / Mittelland, Solothurn, um eine optimale Präsenz in beiden Sprachregionen sicherzustellen.
-

Was du von uns erwarten darfst:

- Work smart: Flexible Arbeitszeiten sind bei uns an der Tagesordnung. Ausserdem wählst du den für deine Aufgaben idealen Arbeitsort, wann immer dies deine Arbeit erlaubt.
 - Fairer Lohn: Du leistest gute Arbeit, wir die angemessene Bezahlung.
 - Du bist wichtig - Das Herzstück unserer Firma sind die Mitarbeitenden. Deshalb gehen wir respektvoll und unkompliziert miteinander um. Zudem geben wir dir den Freiraum, dich in einem positiven Arbeitsumfeld persönlich zu entfalten.
 - Team first: Ein gutes Team leistet noch bessere Arbeit. Deshalb organisieren wir regelmässig Mitarbeiter-Events, um den Zusammenhalt zu stärken.
 - Gesunde Mitarbeitende: Uns geht es gut, wenn es dir gut geht. Deshalb fördern wir eine ausgewogene Balance zwischen Arbeit- und Privatleben mit Sport- und Entspannungsangeboten.
 - Mehr als nötig: bexio übernimmt für dich den grösseren Prämienanteil der Pensionskasse. Zudem bieten wir ein auf dich und dein Leben passendes, individuelles Wahlprogramm.
 - Du kannst von günstigen Mobile Abo Konditionen profitieren.
-

Was du sonst noch über uns wissen solltest:

Wir sind ein junges dynamisches Unternehmen, welches im Team gemeinsam daran arbeitet, ein grossartiges Produkt noch besser zu machen. Du bist bei uns richtig, wenn du mit uns in lebendiger Scale-Up-Atmosphäre an dieser Ideologie arbeiten willst und das Web sowie seine Möglichkeiten liebst. Bei uns gibt es Raum, sich persönlich und fachlich in einem positiven Arbeitsumfeld weiterzuentwickeln und deinen Ideen den nötigen Freiraum zu geben.

Klingt gut? Dann bewirb dich direkt unter folgendem Link online. Der Umwelt zuliebe, verzichte bitte auf Bewerbungen in Papierform – digitalisierte Form genügt.

Wir freuen uns auf dich!

Jetzt bewerben