Professional Digital Sales Manager Vevey 100% (f/h/d)

Jetzt bewerben

Chaque jour, nous travaillons dur pour rendre les petites entreprises plus prospères. Cela semble ambitieux? Ça l'est vraiment, et c'est pourquoi nous avons besoin de toi!

Nous défendons la philosophie selon laquelle chaque entreprise doit pouvoir bénéficier des solutions logicielles efficaces et de qualité. C'est pourquoi bexio est aujourd'hui le premier fournisseur de logiciels de gestion pour les petites entreprises basé sur le cloud.

Fondé en 2013, bexio est aujourd'hui en pleine expansion. Actuellement, nous comptons 80'000 clients, plus de 7000 partenaires fiduciaires et plus de 150 employés.

Pour poursuivre notre croissance, nous avons besoin de collaborateurs dynamiques!

Tu as un sens aigu de la communication et de la négociation au téléphone? La vente est ta grande passion? Si c'est le cas, tu as les atouts nécessaires pour faire partie de notre talentueuse équipe de vente!

Si notre description de poste te convient, envoie-nous ton CV, en plus d'une brève présentation de toi et de ton parcours.

Professional Digital Sales Manager Vevey 100% (f/h/d)

Ce qui t'attend chez nous:

- Tu es responsable du suivi de tes clients de manière autonome et efficace.
- Tu maîtrises la gestion de ton portefeuille de A à Z, de la qualification à la conclusion.
- Tu es capable de traiter un grand nombre de dossiers et de travailler sous pression pour atteindre et dépasser tes objectifs.

- Tu gères les contacts dans notre système CRM et établis tes prévisions de vente.

Ce que nous attendons de toi:

- Ton lieu de résidence est en Suisse.
- Tu as terminé un apprentissage ou une formation professionnelle, de préférence dans la vente.
- Tu disposes de 2 à 3 ans d'expérience professionnelle dans la vente par téléphone.
- Tu as la vente dans le sang et tu as pu démontrer à de nombreuses reprises tes capacités de vendeur. Tu es ambitieux et ta force réside dans ta capacité à conclure des ventes au plus proche des besoins clients.
- Ta langue maternelle est le français et tu as de bonnes connaissances orales et écrites de l'anglais ou l'allemand. L'italien est un plus.
- Tu as un bon contact avec les gens, tu es enthousiaste et tu communiques de manière appropriée à tous les niveaux.
- Tu es orienté client, fiable, tu as l'esprit d'équipe et tu as envie de t'investir!

Ce que tu peux attendre de nous:

- Une rémunération équitable: tu fais du bon travail, nous te payons le salaire juste.
- Tu es important: les collaborateurs sont le cœur de notre entreprise. C'est pourquoi nous nous traitons mutuellement avec respect et simplicité. Nous te donnons la liberté de t'épanouir personnellement dans un environnement de travail positif.
- L'équipe d'abord: une bonne équipe est une équipe plus efficace. Nous organisons d'ailleurs des événements régulièrement pour les collaborateurs afin de renforcer la cohésion.
- Des collaborateurs en bonne santé: nous nous sentons bien quand tu te sens bien. Nous encourageons un bon équilibre entre vie professionnelle et vie privée en proposant des activités sportives et de détente.
- Nous prenons en charge la majorité des primes de ta caisse de pension. Nous proposons également un programme individuel à choix, adapté à toi et à ta vie.
- Nos collaborateurs bénéficient de conditions avantageuses sur les abonnements de téléphonie mobile.

Tu veux en savoir plus sur nous?

Nous sommes une jeune entreprise dynamique qui travaille en équipe pour faire de bexio une solution encore plus efficace! Tu es au bon endroit si tu veux t'engager avec nous sur ce projet dans une atmosphère de start-up. Tu aimes le web et ses possibilités? Chez nous, il y a de la place pour donner libre cours à tes idées tout en te développant personnellement et professionnellement!

Tenté par l'aventure? Envoie-nous ta candidature en cliquant sur le lien suivant. Pour le bien de l'environnement, merci de ne pas envoyer de candidature papier – une version numérique suffit. Merci :)

Nous nous réjouissons de t'accueillir!

Jetzt bewerben