



Marketplace & Partner Manager 80-100% (w/m/d)

Jetzt bewerben

Jeden Tag arbeiten wir hart daran, Kleinunternehmer erfolgreicher zu machen. Klingt ehrgeizig? Ist es auch. Deshalb brauchen wir deine Hilfe.

Wir vertreten die Philosophie, dass sich jedes Unternehmen hochwertige und effiziente Softwarelösungen leisten können soll. Deshalb ist bexio heute die führende Anbieterin webbasierter Business-Software für Kleinunternehmen.

Wir sind weiter auf Expansionskurs und zählen 70'000 Kunden, über 6'500 Treuhand-Partner und mehr als 150 Mitarbeitende. Um weiter zu wachsen, brauchen wir tatkräftige Unterstützung!

«Mehr Automation, Effizienz und Leichtigkeit für immer mehr Administrationstasks unsererer über 80'000 Kunden»: Unter diesem Motto spielst du eine zentrale Rolle im Ausbau unseres [Marketplaces](#) und des Ökosystems. Du leistest einen wesentlichen Anteil, das Ecosystem und den bexio-Marketplace zu einem einzigartigen Ort mit enormem Potenzial zu schaffen, um immer mehr administrative Aufgaben unsererer KMU-Kunden zu vereinfachen. Es handelt sich um den Ort, an dem unsere Kunden die bexio-Funktionen beliebig erweitern können. Den Marketplace quasi zu einem digitalen Sackmesser zu machen – mit allen Werkzeugen, die ein KMU braucht.

Marketplace & Partner Manager 80-100% (w/m/d)

Was dich bei uns erwartet:

- Du bist verantwortlich für den Auf- und Ausbau des Partner-Netzwerks, das seine Produkte via bexio und seinen stark wachsenden Marketplace vertreibt. Vom Startup bis zum bekannten Grosskonzern betreust du unsere Partner entlang

der gesamten Journey: Vom Aufgleisen und kommerziellen Verhandlungen über das Go-live bis hin zur strategischen Weiterentwicklung der Partnerschaftsmodelle.

- Du übernimmst den Lead für die Umsetzung von abteilungsübergreifenden Initiativen (Projektleiter-Rolle) und wirst zur Schlüsselrolle, um das Ecosystem aufs nächste Level zu heben.
 - Du unterstützt die Ausarbeitung der Ecosystem-Strategie inkl. eines ganzheitlichen Go-to-Markets (Big Picture).
 - Du erkennst proaktiv neue Partnerschaftsmöglichkeiten sowie Opportunities zur Weiterentwicklung des Ecosystems und bringst diese mit ein.
-

Was wir von dir erwarten:

- Du hast ein abgeschlossenes (Fach-)Hochschulstudium oder ähnliche Ausbildung (bspw. Fachausweis) in den Bereichen Partner- oder Projekt-Management, Marketing, Verkauf, Business Development etc.
 - Du bringst 2-3 Jahre relevante Berufserfahrung aus dem KMU-Umfeld mit.
 - Ownership und hohes Verantwortungsbewusstsein für deinen Aufgabenbereich und dessen datengestützte Weiterentwicklung bist du dich gewohnt.
 - Du hast eine strukturierte und selbstständige Arbeitsweise mit verschiedensten Anspruchsgruppen auf Augenhöhe. Zudem verfügst du über eine hohe Affinität für die Software-Branche und IT-Trends und bist an einer KPI-getriebenen Arbeitsweise interessiert.
 - Du hast Erfahrung im Projektmanagement und im Umgang mit Collaboration Tools wie Confluence, JIRA, Slack, Salesforce etc.
 - Du verfügst über eine sehr gute schriftliche und mündliche Ausdrucksweise in Deutsch und Englisch (Französisch von Vorteil).
 - Dein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und deine Überzeugungsstärke zeichnen dich aus.
-

Was du von uns erwarten darfst:

- Fairer Lohn: Du leistest gute Arbeit, wir die angemessene Bezahlung.
 - Du bist wichtig - Das Herzstück unserer Firma sind die Mitarbeitenden. Deshalb gehen wir respektvoll und unkompliziert miteinander um. Zudem geben wir dir den Freiraum, dich in einem positiven Arbeitsumfeld persönlich zu entfalten.
 - Team first: Ein gutes Team leistet noch bessere Arbeit. Deshalb organisieren wir regelmässig Mitarbeiter-Events, um den Zusammenhalt zu stärken.
 - Gesunde Mitarbeitende: Uns geht es gut, wenn es dir gut geht. Deshalb fördern wir eine ausgewogene Balance zwischen Arbeit- und Privatleben mit Sport- und Entspannungsangeboten.
 - Mehr als nötig: bexio übernimmt für dich den grösseren Prämienanteil der Pensionskasse. Zudem bieten wir ein auf dich und dein Leben passendes, individuelles Wahlprogramm.
 - Du kannst von günstigen Mobile Abo Konditionen profitieren.
-

Was du sonst noch über uns wissen solltest:

Wir sind ein junges dynamisches Unternehmen, welches im Team gemeinsam daran arbeitet, ein grossartiges Produkt noch besser zu machen. Du bist bei uns richtig, wenn du mit uns in lebendiger Startup-Atmosphäre an dieser Ideologie arbeiten willst und das Web sowie seine Möglichkeiten liebst. Bei uns gibt es Raum, sich persönlich und fachlich in einem positiven Arbeitsumfeld weiterzuentwickeln und deinen Ideen den nötigen Freiraum zu geben.

Klingt gut? Dann bewirb dich direkt unter folgendem Link online. Der Umwelt zuliebe, verzichte bitte auf Bewerbungen in Papierform – digitalisierte Form genügt.

Wir freuen uns auf dich!

Jetzt bewerben