



Marketplace & Partner Manager (w/m/d) 80-100%

Jetzt bewerben

Jeden Tag arbeiten wir hart daran, Kleinunternehmer erfolgreicher zu machen. Klingt ehrgeizig? Ist es auch. Deshalb brauchen wir deine Hilfe.

Wir vertreten die Philosophie, dass sich jedes Unternehmen hochwertige und effiziente Softwarelösungen leisten können soll. Deshalb ist bexio heute die führende Anbieterin webbasierter Business-Software für Kleinunternehmen.

Wir sind weiter auf Expansionskurs und zählen über 90'000 Kunden, über 7'000 Treuhand-Partner und mehr als 150 Mitarbeitende. Um weiter zu wachsen, brauchen wir tatkräftige Unterstützung!

Mehr Effizienz, mehr Automatisierung, mehr Leichtigkeit im Arbeitsalltag von Schweizer KMU – dafür steht der [bexio Marketplace](#). Als Marketplace & Partner Manager/in spielst du eine zentrale Rolle beim Ausbau unseres Marketplaces und des gesamten bexio Ecosystems. Du gestaltest den Ort, an dem unsere Kunden aus über 100 geprüften Business-Apps wählen, ihr bexio individuell erweitern und so ihr Business einfacher, digitaler und produktiver machen.

Marketplace & Partner Manager 80-100% (w/m/d)

Was dich bei uns erwartet:

- Du baust ein starkes, nachhaltiges Partnernetzwerk auf und entwickelst es laufend weiter – von innovativen Startups bis zu etablierten Technologie-Partnern oder Grosskonzernen.
- Du verantwortest die Partnerschaften entlang der gesamten Journey: von der ersten Idee und den kommerziellen Verhandlungen über das Onboarding und Go-live bis hin zur strategischen Weiterentwicklung und gemeinsamen

Wachstumsinitiativen mit und um unsere Partner.

- Als treibende Kraft im Ecosystem übernimmst du den Lead für abteilungsübergreifende Initiativen in der Rolle als Projektleiter/in und arbeitest eng mit Produkt, Marketing, Sales und Customer Success zusammen.
 - Du erkennst neue Partnerschaftspotenziale frühzeitig, bringst diese aktiv ein und hebst den bexio Marketplace gemeinsam mit dem Team aufs nächste Level – mit klarem Fokus auf Mehrwert für unsere KMU- und Treuhand-Kunden.
-

Was wir von dir erwarten:

- Du hast ein abgeschlossenes (Fach-)Hochschulstudium oder ähnliche Ausbildung (bspw. Fachausweis) in den Bereichen Partner- oder Projekt-Management, Marketing, Verkauf, Business Development etc.
 - Du bringst 2-3 Jahre relevante Berufserfahrung aus dem KMU-Umfeld mit.
 - Ownership und hohes Verantwortungsbewusstsein für deinen Aufgabenbereich und dessen datengestützte Weiterentwicklung bist du dich gewohnt.
 - Du hast eine strukturierte und selbstständige Arbeitsweise mit verschiedensten Anspruchsgruppen auf Augenhöhe. Zudem verfügst du über eine hohe Affinität für die Software-Branche und IT-Trends und bist an einer KPI-getriebenen Arbeitsweise interessiert.
 - Du hast Erfahrung im Projektmanagement und im Umgang mit Collaboration Tools wie Google Workspace, Confluence, JIRA, Slack, Salesforce etc.
 - Du verfügst über eine sehr gute schriftliche und mündliche Ausdrucksweise in Deutsch und Englisch (Französisch von Vorteil).
 - Dein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und deine Überzeugungsstärke zeichnen dich aus.
-

Was du von uns erwarten darfst:

- Work smart: Flexible Arbeitszeiten sind bei uns an der Tagesordnung. Außerdem wählst du den für deine Aufgaben idealen Arbeitsort, wann immer dies deine Arbeit erlaubt.
 - Fairer Lohn: Du leitest gute Arbeit, wir die angemessene Bezahlung.
 - Du bist wichtig - Das Herzstück unserer Firma sind die Mitarbeitenden. Deshalb gehen wir respektvoll und unkompliziert miteinander um. Zudem geben wir dir den Freiraum, dich in einem positiven Arbeitsumfeld persönlich zu entfalten.
 - Team first: Ein gutes Team leistet noch bessere Arbeit. Deshalb organisieren wir regelmässig Mitarbeiter-Events, um den Zusammenhalt zu stärken.
 - Gesunde Mitarbeitende: Uns geht es gut, wenn es dir gut geht. Deshalb fördern wir eine ausgewogene Balance zwischen Arbeit-und Privatleben mit Sport- und Entspannungsangeboten.
 - Mehr als nötig: bexio übernimmt für dich den grösseren Prämienanteil der Pensionskasse. Zudem bieten wir ein auf dich und dein Leben passendes, individuelles Wahlprogramm.
 - Du kannst von günstigen Mobile Abo Konditionen profitieren.
-

Was du sonst noch über uns wissen solltest:

Wir sind ein junges dynamisches Unternehmen, welches im Team gemeinsam daran arbeitet, ein grossartiges Produkt noch besser zu machen. Du bist bei uns richtig, wenn du mit uns in lebendiger Scale-Up-Atmosphäre an dieser Ideologie arbeiten willst und das Web sowie seine Möglichkeiten liebst. Bei uns gibt es Raum, sich persönlich und fachlich in einem positiven Arbeitsumfeld weiterzuentwickeln und deinen Ideen den nötigen Freiraum zu geben.

Papierform – digitalisierte Form genügt.

Wir freuen uns auf dich!

[Jetzt bewerben](#)