



# Professional Digital Sales Manager 100% (w/m/d)

[Jetzt bewerben](#)

Jeden Tag arbeiten wir hart daran, Kleinunternehmer erfolgreicher zu machen. Klingt ehrgeizig? Ist es auch. Deshalb brauchen wir deine Hilfe.

Wir vertreten die Philosophie, dass sich jedes Unternehmen hochwertige und effiziente Softwarelösungen leisten können soll. Deshalb ist bexio heute die führende Anbieterin webbasierter Business-Software für Kleinunternehmen.

Wir sind weiter auf Expansionskurs und zählen über 80'000 Kunden, über 7'000 Treuhand-Partner und mehr als 150 Mitarbeitende. Um weiter zu wachsen, brauchen wir tatkräftige Unterstützung!

---

## Professional Digital Sales Manager 100% (w/m/d)

---

### Was dich bei uns erwartet:

- Du akquirierst selbständig deine potenziellen Kunden und begleitest sie durch den gesamten Vertriebsprozess.
- Dabei unterstützt und berätst du die Testkunden während der Evaluationsphase telefonisch wie auch online und schriftlich mit deinem Know-How.
- In dieser Position arbeitest du eng mit dem Channel Partner Management zusammen und unterstützt in strategischen Partnerschaften im operativen Bereich, bspw. Definition und Umsetzung von spezifischen Vertriebsprozessen in Partnerschaften und erste Ansprechperson.
- Sämtliche Verkaufsgespräche protokollierst du im CRM-System, managst deine Verkaufschancen proaktiv und erstellst deinen eigenen Sales-Forecast.
- Die gelegentliche Teilnahme an Messen und Events rundet diese spannende Verkaufstätigkeit ab.

- Du führst unter anderem auch operative Massnahmen durch, wie beispielsweise Webinare, Coachings oder generelle Teilnahme an wichtigen Events.
- 

## Was wir von dir erwarten:

- Dein Wohnort ist in der Schweiz.
  - Du hast eine abgeschlossene Berufslehre / Ausbildung vorzugsweise im KV.
  - Du verfügst über mind. 2 Jahre Berufserfahrung, von Vorteil im Kundendienst und / oder Verkauf. (Natürlich sind auch Top-Verkäufer als Quereinsteiger willkommen).
  - Verkaufen liegt dir im Blut und du arbeitest fokussiert auf deine Ziele hin.
  - Es fällt dir leicht, mit unseren Kundinnen und Kunden auf Schweizerdeutsch zu kommunizieren, zudem ist dein Englisch auf einem sehr guten Niveau, weitere Sprachen sind ein Pluspunkt.
  - Du kannst gut auf Menschen zugehen, bist begeisterungsfähig und kommunizierst adäquat auf allen Stufen.
- 

## Was du von uns erwarten darfst:

- Fairer Lohn: Du leistest gute Arbeit, wir die angemessene Bezahlung.
  - Du bist wichtig - Das Herzstück unserer Firma sind die Mitarbeitenden. Deshalb gehen wir respektvoll und unkompliziert miteinander um. Zudem geben wir dir den Freiraum, dich in einem positiven Arbeitsumfeld persönlich zu entfalten.
  - Team first: Ein gutes Team leistet noch bessere Arbeit. Deshalb organisieren wir regelmässig Mitarbeiter-Events, um den Zusammenhalt zu stärken.
  - Gesunde Mitarbeitende: Uns geht es gut, wenn es dir gut geht. Deshalb fördern wir eine ausgewogene Balance zwischen Arbeit-und Privatleben mit Sport- und Entspannungsangeboten.
  - Mehr als nötig: bexio übernimmt für dich den grösseren Prämienanteil der Pensionskasse. Zudem bieten wir ein auf dich und dein Leben passendes, individuelles Wahlprogramm.
  - Du kannst von günstigen Mobile Abo Konditionen profitieren.
- 

## Was du sonst noch über uns wissen solltest:

Wir sind ein junges dynamisches Unternehmen, welches im Team gemeinsam daran arbeitet, ein grossartiges Produkt noch besser zu machen. Du bist bei uns richtig, wenn du mit uns in lebendiger Startup-Atmosphäre an dieser Ideologie arbeiten willst und das Web sowie seine Möglichkeiten liebst. Bei uns gibt es Raum, sich persönlich und fachlich in einem positiven Arbeitsumfeld weiterzuentwickeln und deinen Ideen den nötigen Freiraum zu geben.

---

Klingt gut? Dann bewirb dich direkt unter folgendem Link online. Der Umwelt zuliebe, verzichte bitte auf Bewerbungen in Papierform – digitalisierte Form genügt.

Wir freuen uns auf dich!

Jetzt bewerben