



Senior Partner Success Manager (m/w/d) 100%

[Jetzt bewerben](#)

Jeden Tag arbeiten wir hart daran, Kleinunternehmer erfolgreicher zu machen. Klingt ehrgeizig? Ist es auch. Deshalb brauchen wir deine Hilfe.

Wir vertreten die Philosophie, dass sich jedes Unternehmen hochwertige und effiziente Softwarelösungen leisten können soll. Deshalb ist bexio heute die führende Anbieterin webbasierter Business-Software für Kleinunternehmen.

Wir sind weiter auf Expansionskurs und zählen über 100'000 Kunden, über 7'000 Treuhand-Partner und mehr als 150 Mitarbeitende. Um weiter zu wachsen, brauchen wir tatkräftige Unterstützung!

Senior Partner Success Manager (m/w/d) 100%

Was dich bei uns erwartet:

- Du bist die erste Ansprechperson für unsere Treuhand-Partner und begleitest sie entlang ihrer gesamten Reise bei bexio – vom ersten Kontakt bis hin zur erfolgreichen Nutzung unserer Lösung.
- In spannenden Produkt-Demos, inspirierenden Academys und interaktiven Webinaren zeigst du, wie einfach und effektiv bexio eingesetzt werden kann, und verkaufst aktiv Schulungen und Enablement-Angebote für unsere Partner.
- Du baust langfristige, vertrauensvolle Beziehungen zu unseren Partnern auf – online und telefonisch
- Du bearbeitest Partner- und Kunden-Cases, gehst professionell mit Reklamationen um und arbeitest aktiv an der Rückgewinnung unzufriedener oder inaktiver Kunden.
- Du arbeitest eng mit Teams wie Support, Produktmanagement und Marketing zusammen, um die Wünsche und Bedürfnisse unserer Partner zu verstehen und umzusetzen.
- Mit deiner Kreativität und deinem Engagement trägst du aktiv zur Entwicklung und Umsetzung unserer go-to-market-

Was wir von dir erwarten:

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung inklusive Weiterbildung und 4–5 Jahre Erfahrung im Kundendienst oder Inside Sales sind dein Fundament.
 - Du sprichst die Sprache unserer Kunden. Begriffe wie "Kontenplan", "Jahresabschluss" oder "MWST" sind für dich keine Fremdwörter – idealerweise kommst du direkt aus dem Treuhand/-Buchhaltungsumfeld oder hast Software an diese Branche verkauft.
 - Du liebst es, mit Geschäftskunden zusammenzuarbeiten, und bringst Erfahrung im Partner- oder Account-Management mit.
 - Schulungen und Webinare sind deine Heimspiele. Mit deinem Fachwissen und Charisma gewinnst du das Vertrauen der Treuhänder und begeisterst sie für unsere Lösungen.
 - Eine Can-do-Mentalität, Eigeninitiative, Teamgeist und die Fähigkeit, auch komplexe Themen schnell zu durchdringen, zeichnen dich aus.
 - Du bist offen, kommunikativ und weisst, wie du Menschen auf allen Ebenen mitreissen kannst.
 - Deutsch ist deine Muttersprache, und du glänzt mit sehr guten Englischkenntnissen – Französisch wäre ein grosses Plus.
-

Was du von uns erwarten darfst:

- Work smart: Flexible Arbeitszeiten sind bei uns an der Tagesordnung. Ausserdem wählst du den für deine Aufgaben idealen Arbeitsort, wann immer dies deine Arbeit erlaubt.
 - Fairer Lohn: Du leistest gute Arbeit, wir die angemessene Bezahlung.
 - Du bist wichtig - Das Herzstück unserer Firma sind die Mitarbeitenden. Deshalb gehen wir respektvoll und unkompliziert miteinander um. Zudem geben wir dir den Freiraum, dich in einem positiven Arbeitsumfeld persönlich zu entfalten.
 - Team first: Ein gutes Team leistet noch bessere Arbeit. Deshalb organisieren wir regelmässig Mitarbeiter-Events, um den Zusammenhalt zu stärken.
 - Gesunde Mitarbeitende: Uns geht es gut, wenn es dir gut geht. Deshalb fördern wir eine ausgewogene Balance zwischen Arbeit-und Privatleben mit Sport- und Entspannungsangeboten.
 - Mehr als nötig: bexio übernimmt für dich den grösseren Prämienanteil der Pensionskasse. Zudem bieten wir ein auf dich und dein Leben passendes, individuelles Wahlprogramm.
 - Du kannst von günstigen Mobile Abo Konditionen profitieren.
-

Was du sonst noch über uns wissen solltest:

Wir sind ein junges dynamisches Unternehmen, welches im Team gemeinsam daran arbeitet, ein grossartiges Produkt noch besser zu machen. Du bist bei uns richtig, wenn du mit uns in lebendiger Scale-Up-Atmosphäre an dieser Ideologie arbeiten willst und das Web sowie seine Möglichkeiten liebst. Bei uns gibt es Raum, sich persönlich und fachlich in einem positiven Arbeitsumfeld weiterzuentwickeln und deinen Ideen den nötigen Freiraum zu geben.

Klingt gut? Dann bewirb dich direkt unter folgendem Link online. Der Umwelt zuliebe, verzichte bitte auf Bewerbungen in Papierform – digitalisierte Form genügt.

Wir freuen uns auf dich!

Jetzt bewerben