



Sales Manager (m/w/d) 100%

[Jetzt bewerben](#)

Jeden Tag arbeiten wir hart daran, Kleinunternehmer erfolgreicher zu machen. Klingt ehrgeizig? Ist es auch. Deshalb brauchen wir deine Hilfe.

Wir vertreten die Philosophie, dass sich jedes Unternehmen hochwertige und effiziente Softwarelösungen leisten können soll. Deshalb ist bexio heute die führende Anbieterin webbasierter Business-Software für Kleinunternehmen.

Wir sind weiter auf Expansionskurs und zählen über 100'000 Kunden, über 7'000 Treuhand-Partner und mehr als 150 Mitarbeitende. Um weiter zu wachsen, brauchen wir tatkräftige Unterstützung!

Sales Manager (m/w/d) 100%

Was dich bei uns erwartet:

- Du verantwortest die aktive Akquise von neuen Treuhandpartnern und treibst den weiteren Marktausbau in deinem Gebiet (Fribourg, Neuenburg, Biel, Bern) voran.
- Du führst Verkaufsgespräche zielgerichtet zum Abschluss und sicherst so die Erreichung unserer ambitionierten Wachstumsziele.
- Du identifizierst aktiv ungenutzte Marktpotenziale und gewinnst durch konsequente Akquise (Vor-Ort-Besuche, Telefon, Social Selling,) neue Treuhandpartner.
- Du analysierst das Potenzial bestehender Partnerschaften und steigerst den Share-of-Wallet durch gezieltes Cross- und Upselling.
- Du repräsentierst bexio auf Branchenmessen sowie Events und baust dein Netzwerk in der Treuhandwelt kontinuierlich aus.
- Du pflegst deine Pipeline im CRM (Salesforce) und nutzt Kennzahlen zur Steuerung deiner Vertriebsaktivitäten.

Was wir von dir erwarten:

- Du verfügst über eine kaufmännische Grundbildung sowie eine gezielte Weiterbildung im Verkauf oder der Betriebswirtschaft.
- Du blickst auf mindestens drei Jahre Erfolg im Aussendienst zurück, idealerweise im Software- oder SaaS-Umfeld.
- Du bist eine abschlussstarke Persönlichkeit mit ausgeprägtem Verhandlungsgeschick und kommunizierst souverän auf allen Hierarchiestufen.
- Du bringst idealerweise Kenntnisse im Treuhandwesen und/oder in der Finanz- und Lohnbuchhaltung mit.
- Du zeichnest dich durch eine hohe Eigenverantwortung, Zielorientierung und die nötige Ausdauer im Neukundengeschäft aus.
- Du kommunizierst stilvoller in Deutsch und Französisch und verfügst über gute Englischkenntnisse; Italienisch ist ein willkommenes Plus.
- Du schätzt die Arbeit direkt beim Kunden und bringst eine Reisebereitschaft von ca. 80% mit. Idealerweise bist du in einer der genannten Regionen wohnhaft.

Was du von uns erwarten darfst:

- Work smart: Flexible Arbeitszeiten sind bei uns an der Tagesordnung. Ausserdem wählst du den für deine Aufgaben idealen Arbeitsort, wann immer dies deine Arbeit erlaubt.
- Fairer Lohn: Du leistest gute Arbeit, wir die angemessene Bezahlung.
- Du bist wichtig - Das Herzstück unserer Firma sind die Mitarbeitenden. Deshalb gehen wir respektvoll und unkompliziert miteinander um. Zudem geben wir dir den Freiraum, dich in einem positiven Arbeitsumfeld persönlich zu entfalten.
- Team first: Ein gutes Team leistet noch bessere Arbeit. Deshalb organisieren wir regelmässig Mitarbeiter-Events, um den Zusammenhalt zu stärken.
- Gesunde Mitarbeitende: Uns geht es gut, wenn es dir gut geht. Deshalb fördern wir eine ausgewogene Balance zwischen Arbeit-und Privatleben mit Sport- und Entspannungsangeboten.
- Mehr als nötig: bexio übernimmt für dich den grösseren Prämienanteil der Pensionskasse. Zudem bieten wir ein auf dich und dein Leben passendes, individuelles Wahlprogramm.
- Du kannst von günstigen Mobile Abo Konditionen profitieren.

Was du sonst noch über uns wissen solltest:

Wir sind ein junges dynamisches Unternehmen, welches im Team gemeinsam daran arbeitet, ein grossartiges Produkt noch besser zu machen. Du bist bei uns richtig, wenn du mit uns in lebendiger Scale-Up-Atmosphäre an dieser Ideologie arbeiten willst und das Web sowie seine Möglichkeiten liebst. Bei uns gibt es Raum, sich persönlich und fachlich in einem positiven Arbeitsumfeld weiterzuentwickeln und deinen Ideen den nötigen Freiraum zu geben.

Klingt gut? Dann bewirb dich direkt unter folgendem Link online. Der Umwelt zuliebe, verzichte bitte auf Bewerbungen in Papierform – digitalisierte Form genügt.

Wir freuen uns auf dich!

[Jetzt bewerben](#)