



Digital Sales Manager (w/m/d) 100%

[Jetzt bewerben](#)

Jeden Tag arbeiten wir hart daran, Kleinunternehmer erfolgreicher zu machen. Klingt ehrgeizig? Ist es auch. Deshalb brauchen wir deine Hilfe.

Wir vertreten die Philosophie, dass sich jedes Unternehmen hochwertige und effiziente Softwarelösungen leisten können soll. Deshalb ist bexio heute die führende Anbieterin webbasierter Business-Software für Kleinunternehmen.

Wir sind weiter auf Expansionskurs und zählen über 100'000 Kunden, über 7'000 Treuhand-Partner und mehr als 150 Mitarbeitende. Um weiter zu wachsen, brauchen wir tatkräftige Unterstützung!

Digital Sales Manager (w/m/d) 100%

Was dich bei uns erwartet:

- Du bearbeitest und betreust selbständig deine Testkunden und begleitest sie durch den gesamten Vertriebsprozess: Von der Qualifizierung des Leads über die Beratung bis hin zur Kundenakquise.
 - Dabei unterstützt und berätst du die Testkunden während der Evaluationsphase telefonisch wie auch online und schriftlich mit deinem Know-How.
 - Du pflegst die Kontakte in unserem CRM-System und erstellst deinen monatlichen Sales Forecast.
 - Spannende Challenges und Sales-Wettbewerbe mit coolen Benefits, die du gewinnen kannst, von Reisen bis zu Gutscheinen ist alles mit dabei.
-

Was wir von dir erwarten:

- Dein Wohnort ist in der Schweiz.
 - Du hast eine abgeschlossene Berufslehre / Ausbildung vorzugsweise im KV.
 - Du verfügst über mind. 2 Jahre Berufserfahrung im Verkauf. Natürlich sind auch Top-Verkäufer als Quereinsteiger willkommen.
 - Verkaufen liegt dir im Blut und du arbeitest fokussiert auf deine Ziele hin.
 - Es fällt dir leicht, mit unseren Kundinnen und Kunden auf Schweizerdeutsch zu kommunizieren, zudem ist dein Englisch auf einem sehr guten Niveau.
 - Du kannst gut auf Menschen zugehen, bist begeisterungsfähig und kommunizierst adäquat auf allen Stufen.
 - Du bist kundenorientiert, zuverlässig, teamfähig und einsatzfreudig.
-

Was du von uns erwarten darfst:

- Work smart: Flexible Arbeitszeiten sind bei uns an der Tagesordnung. Ausserdem wählst du den für deine Aufgaben idealen Arbeitsort, wann immer dies deine Arbeit erlaubt.
 - Fairer Lohn: Du leistest gute Arbeit, wir die angemessene Bezahlung.
 - Du bist wichtig - Das Herzstück unserer Firma sind die Mitarbeitenden. Deshalb gehen wir respektvoll und unkompliziert miteinander um. Zudem geben wir dir den Freiraum, dich in einem positiven Arbeitsumfeld persönlich zu entfalten.
 - Team first: Ein gutes Team leistet noch bessere Arbeit. Deshalb organisieren wir regelmässig Mitarbeiter-Events, um den Zusammenhalt zu stärken.
 - Gesunde Mitarbeitende: Uns geht es gut, wenn es dir gut geht. Deshalb fördern wir eine ausgewogene Balance zwischen Arbeit-und Privatleben mit Sport- und Entspannungsangeboten.
 - Mehr als nötig: bexio übernimmt für dich den grösseren Prämienanteil der Pensionskasse. Zudem bieten wir ein auf dich und dein Leben passendes, individuelles Wahlprogramm.
 - Du kannst von günstigen Mobile Abo Konditionen profitieren.
-

Was du sonst noch über uns wissen solltest:

Wir sind ein junges dynamisches Unternehmen, welches im Team gemeinsam daran arbeitet, ein grossartiges Produkt noch besser zu machen. Du bist bei uns richtig, wenn du mit uns in lebendiger Scale-Up-Atmosphäre an dieser Ideologie arbeiten willst und das Web sowie seine Möglichkeiten liebst. Bei uns gibt es Raum, sich persönlich und fachlich in einem positiven Arbeitsumfeld weiterzuentwickeln und deinen Ideen den nötigen Freiraum zu geben.

Klingt gut? Dann bewirb dich direkt unter folgendem Link online. Der Umwelt zuliebe, verzichte bitte auf Bewerbungen in Papierform – digitalisierte Form genügt.

Wir freuen uns auf dich!

[Jetzt bewerben](#)